

Vertriebsmitarbeiter-/in

Qualifikationen:

- Grundlegende Vertriebserfahrung im Service- & Lösungsvertrieb
- Führungsqualitäten für virtuelle Teams in der Projektierung
- Strukturiertes Arbeiten, ausgeprägter Teamgeist, kontaktfreudig,
- Kommunikationsstark, sicheres Auftreten
- Selbstständige Arbeitsweise, Organisationsvermögen, lösungsorientiert, Eigeninitiative, Flexibilität

Suchbegriffe:

vertrieb, vertriebskampagnen, vertriebsstrategie, verkauf, münchen, hands-on, eigenverantwortung, disziplin, game-based, serious games, service vertrieb, lösungs-vertrieb

Profil:

Die Core-Competence GmbH ist ein junges und dynamisches Unternehmen in München, das anspruchsvolle, web-basierte Lern-Adventures auf Basis der Adventure-based Learning® Plattform für den gehobenen Mittelstand und große Unternehmen baut sowie implementiert.

Adventure-based Learning® wurde von der Core-Competence GmbH entwickelt und ist eine einzigartige web-basierte Lösung zur effizienten Steigerung menschlicher Kompetenzen, die den klassischen Markt für Training und Coaching sowie E-Learning revolutioniert hat. Die Plattform basiert auf einem SaaS Konzept und bietet vielen Unternehmen die Vorteile eines modernen, innovativen Cloud Computing Service.

Unser Portfolio basierend auf der Adventure-based Learning® Plattform unterteilt sich in Standard Lösungen wie das Produkt "LE-AD" für die Führungskompetenz-Entwicklung oder unser "Impact Selling" Produkt, welches die Weiterentwicklung vom "Produktvertrieb zum Lösungsvertrieb" adressiert. Für große Kunden bauen wir ausgehend von unserer Standards und langjährigen Erfahrung im Trainings- & Service Bereich anspruchsvolle, individuelle Lern-Adventures, bei denen wir den Kunden aktiv führen und auch das Projektmanagement übernehmen.

In diesem neuen, auch "Game-Based-Learning" genannten Geschäftszweig, sind wir derzeit führend und wollen unsere Stellung in einem stark wachsenden Markt weiter ausbauen. Wir suchen eine Vertriebsmitarbeiterin / -Mitarbeiter, die/der uns bei unseren nationalen und internationalen Vertriebsaktivitäten tatkräftig unterstützt. Unser Wunschkandidat-/in kommt aus dem Service Vertrieb – und ist in der Lage – eigene Vertriebsprojekte zu leiten. Sie/er hat ein gutes Netzwerk und schon einiges an Vertriebserfahrung in unterschiedlichen Branchen. Professionelles Auftreten, auch auf Geschäftsleitungs- und Vorstandsebene, wird vorausgesetzt.

Diese kreative und anspruchsvolle Tätigkeit erfordert viel Eigenverantwortung und Herzblut. Besonders wichtig ist uns eine "hands on"-Mentalität sowie ein gesunder Menschenverstand.

Gute Kenntnisse der englischen Sprache sowie der professionelle Umgang mit PC und Web sind eine weitere grundsätzliche Voraussetzung.

Sie erwartet eine außerordentlich interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem jungen dynamischen Unternehmen. Hier können Sie Ihre individuellen Stärken voll einbringen und an neuen Herausforderungen wachsen.

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellung(!) an:

info@core-competence.com

oder an: **Core-Competence GmbH**
Personalabteilung
Feringastrasse 10b
85774 Unterföhring

Näheres über uns: www.core-competence.com | Tel. 089 5404245-44